



МЕТОДИКА ЗА КОМПЛЕКСНА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

В провежданите процедури за избор с публична покана по чл. 51 от ЗУСЕСИФ и ПМС № 4/11.01.2024 г. за изпълнител се определя кандидатът, предложил икономически най-изгодната оферта, която може да включва :

1. **Най-ниска цена**”, където класирането на допуснатите до участие оферти се извършва само и единствено на база предложена цена (ед.цена и/или обща стойност);

2. **“Ниво на разходите”**

3. **Оптимално съотношение качество/цена**

При определяне на изпълнител чрез критерии **„Ниво на разходите“** и **„Оптимално съотношение качество/цена“** класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта **„Комплексна оценка“** - (КО), като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели. Когато са избрани тези критерии за оценка, методиката за оценка на подадените оферти е задължителен елемент от документацията на възложителя.

Всеки бенефициент има право да избира вида, броя и относителната тежест на показателите, които ще формират най-изгодната за него оферта, при спазване на изискванията и забраните, следващи от чл. 3, ал. 4 – 10, ал. 16 и чл. 4 от ПМС № 4/11.01.2024 г.

При определяне на индивидуалните показатели в тези критерии, възложителят следва да се съобрази с предмета, с характера, с обема и спецификата на конкретната поръчка. За всеки предварително определен показател, възложителят определя максимално възможния брой точки и относителната му тежест, а когато това е обективно невъзможно, ги подрежда по важност в низходящ ред.

Максимално възможният брой точки за всеки показател следва да бъде определен еднакъв за всички, а относителните тегла могат да бъдат с различни стойности, с оглед преценката на възложителя за тяхната значимост.

В процедура за избор на изпълнител с предмет **„Избор на изпълнители за въвеждане на съвременни информационни и комуникационни технологии“**, в обявлението възложителят е посочил критерий за оценка на офертите **„Оптимално съотношение качество/цена“**

В „Методиката за оценка на офертите“ от документацията за участие са конкретизирани и точно определени отделните показатели и съответните им относителни тегла в комплексната оценка, както следва:

За всички обособени позиции:

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точки по показателя)
1	2	3	4

1. Време за реакция при повреда – П 1 * Забележка: Времето за реакция при повреда не може да е по-кратко от 1 (един) астрономически час и по-дълъг от 24 (двадесет и четири) астрономически часа.	40 % (0,40)	100	Т в.р.
2. Гаранционна поддръжка на системата /в месеци/ - П 2 * Забележка: Минимален срок на гаранционна поддръжка - 12 /дванадесет/ календарни месеца, считано от датата на подписване на двустранния приемо-предавателен протокол за изпълнение предмета на процедурата. Максимален срок – 60 /шестдесет/месеца.	30 % (0,30)	100	Т г.
3. Срок на внедряване на системата – П 3 * Забележка: Участниците не могат да предлагат срок на внедряване по-малък от 90 календарни дни. Предложения със срок на внедряване, по-малък от 90 дни, ще бъдат предложени за отстраняване и няма да бъдат разглеждани.	20 % (0,20)	100	Т с.
4. Предложена цена – П 4	10 % (0,10)	100	Т ц

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

Указания за определяне на оценката по всеки показател:

Показател 1 – „Време за реакция при повреда”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло - 0,40.

Максималният брой точки получава офертата, която е с предложено най-кратко време за реакция при повреда в системата /в часове/. Минималното време за реакция при повреда е 1 (един) астрономически час, максимално 24 (двадесет и четири) астрономически часа.

Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-краткия предложен срок на „време за реакция при повреда“ по следната формула:

$$Т \text{ в.р. } 100 \times \frac{Т \text{ в.р. } \min}{Т \text{ в.р. } n}, \text{ където:}$$

- “100” - максимални точки по показателя ;
- “Т в.р. min” - най-краткият предложен срок на време за реакция при повреда;
- “Т в.р. n”- срокът, предложен от n-я участник.

Точките по първия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П_1 = Т \text{ в.р. } \times 0,40, \text{ където:}$$

- „0,40” е относителното тегло на показателя.

Показател 2 – “Гаранционна поддръжка на системата ”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло - 0,30.

Проект BG16RFPR001-1.012-0179-C01, финансиран от Програма „Конкурентоспособност и иновации в 2 предприятия“ 2021-2027, съфинансирана от Европейския съюз

Максималният брой точки получава офертата/те, която/които е с предложени най-дълга гаранционна поддръжка /минимален срок– 12 месеца, максимален – 60 месеца/. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-дългия предложен срок на гаранционна поддръжка /в месеци/ по следната формула:

$$T_{г.} = 100 \times \frac{T_{г.}}{T_{г. \max}}, \text{ където:}$$

- „100” - максимални точки по показателя ;
- „Т г. max” - най-дългият предложен срок на гаранционна поддръжка
- „Т г. n” - срокът, предложен от n-я участник.

Точките по втория показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П 2 = T_{г} \times 0,30, \text{ където:}$$

- „0,30” е относителното тегло на показателя.

Показател 3 – “Срок на внедряване на системата”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло - 0,20.

Максималният брой точки получава офертата/те, която/които е с предложени най-кратък срок за внедряване на системата /минималният срок за внедряване е 90 календарни дни/.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-кратък срок за внедряване – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-краткия срок по следната формула:

$$T_{с} = 100 \times \frac{I_{\min}}{I_n}, \text{ където:}$$

- „100” е максималните точки по показателя ;
- „I_{min}” е най-краткия срок ;
- „I_n” е срокът на участника.

Точките по третия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П 3 = T_{с} \times 0,20, \text{ където:}$$

- „0,20” е относителното тегло на показателя.

Показател 4 – „Предложена цена”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,10.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 100 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

$$C_n$$

- „100” е максималните точки по показателя ;
- „C_{min}” е най-ниската предложена цена ;
- „C_n” е цената на n-я участник.

Точките по четвъртия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$P_4 = T_{ц} \times 0,10, \text{ където:}$$

- „0,10” е относителното тегло на показателя.

Комплексната оценка /КО/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по четирите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = P_1 + P_2 + P_3 + P_4$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.

Стойностите на всички показатели в КО се взимат с точност до втория знак след десетичната запетайка.

При получаване на равен брой точки, на първо място се класира участника предложил по-кратък срок за реакция, при повторен равен резултат – по-кратък срок за внедряване, при трети - предложен по-дълъг срок на гаранция, а при четвърти – предложена по-ниска цена. Ако и тогава точките на участниците са еднакви – на първо място се класира този, който е подал първи оферта в ИСУН.